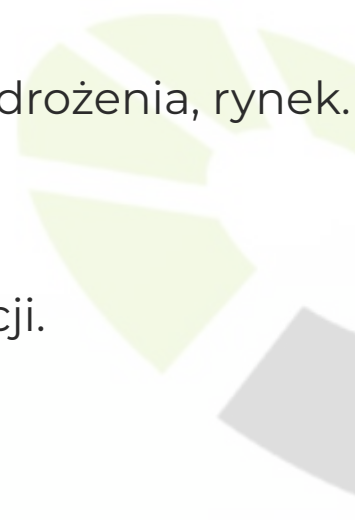




**PRODUCENT OPROGRAMOWANIA
DO AUTOMATYCZNEGO PRZYJMOWANIA
ZAMÓWIEŃ HURTOWYCH (B2B)**

- **Prezentowanie CStore S.A.**
 - Prezentacja produktu **CStore B2B**, korzyści z wdrożenia, rynek.
 - **Model biznesowy**, przychód, wartość klienta.
 - Kierunek rozwoju, cele inwestycyjne, emisja akcji.
 - **Debiut na NewConnect Q4 2024.**
 - Odpowiedzi na pytania
- 

Dawid Paszek

Prezes Zarządu CStore S.A.

- Zaczynałem jako **programista** freelancer.
- Doświadczenie na poziomie eksperckim w projektowaniu, wdrażaniu i **automatyzacji procesów sprzedażowych** online w kanale hurtowym i detalicznym.
- Absolwent programu **Canadian Executive MBA** Montreal.





Zespół CStore S.A. liczy 26 osób



Dawid Paszek
Prezes Zarządu



Anna Hyjek
Kierownik
Działu Handlowego



Jakub Kulwicki
Lider działu IT
Architekt CStore



Andrzej Jankowski
Kierownik
Działu Projektowego



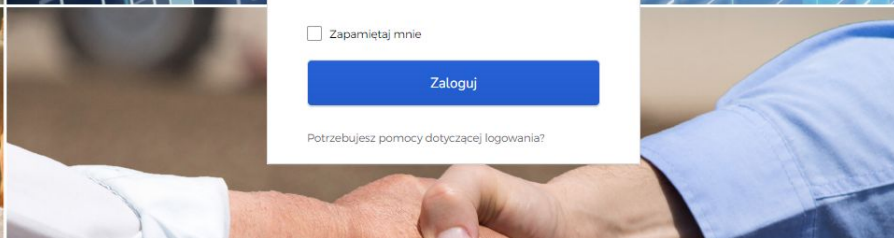
Maksymilian Rękawek
Kierownik
Działu Serwisowego


CStore S.A. jest producentem oprogramowania
do automatycznego przyjmowania zamówień
od klientów hurtowych (B2B).





Skontaktuj się z nami
Poniedziałek - Piątek od 7:00 - 16:00
Infolinia +48 667 670 202





Zaloguj

Nazwa użytkownika

Hasło

Zapamiętaj mnie

Potrzebujesz pomocy dotyczącej logowania?



ZAMÓW PRODUKTY



HISTORIA ZAMÓWIEŃ



MOJE FINANSE



CENNIK



KONTAKT



ZOBACZ JAK ZŁOŻYĆ ZAMÓWIENIE

WSZYSTKIE PRODUKTY














NAJCZĘŚCIEJ KUPOWANE PRODUKTY

- PRODUKTY 
- GATUNEK
- TYP
- PROMOCJE

Kod	Nazwa	Kilogramy	Ilość	Jednostka	Forma	
37M04_	Sól - lizawka	- 10 +	- 1 +	kg	-	 Dodaj
37M05_	Sól - lizawka LISAL 	- 10 +	- 1 +	kg	-	 Do
37M06_	Sól - lizawka MULTILISAL SE	- 10 +	- 1 +	kg	-	 Dodaj

Witaj ponownie! Czy mogę Ci pomóc?



Data	Nr zamówienia	Nr faktury	Odbiorca	Status	Opcje	
2023-02-09	01381	-	062248	 OCZEKUJĄCE	-  Złóż ponownie  Zobacz	
Wybrana data dostawy: 2023-02-09		Potwierdzona data dostawy:  -				
Kod:	Nazwa:	Ilość sztuk:	Typ/Worek/Forma:	Rabat % / Cena netto po rabacie:	Ilość:	
JB467XNG_	JB467XNG_Focus drink-Optimizer 10000071192	100	S / W01 / Sypka	- / -	100,00 kg	
JB570XNG_	JB570XNG_Focus Immuno - 10000071317	51	S / W25 / Sypka	- / -	1 275,00 kg	
NB852XNG_	NB852XNG_Nutraminka Bufor WRC 10000082455	100	S / W20 / Sypka	PLN	2 000,00 kg	
NB871XNG_	NB871XNG_Nutraminka Max NON GMO - 10000081830	50	S / W20 / Sypka	PLN	1 000,00 kg	
NB879XNG_	NB879XNG_Optima Plus NON GMO -10000040900	100	S / W20 / Sypka	PLN	2 000,00 kg	
Wartość netto:					Suma w kg:	
PLN					6 375,00 kg	
Uwagi do zamówienia:						
				EDYTUJ ZAMÓWIENIE	PRZEKAŻ OPINIĘ	POBIERZ PDF
2023-02-16	01381	-	061612	 PRZETWARZANE	-  Złóż ponownie  Zobacz	
2023-02-06	01381	-	062248	 PRZETWARZANE	-  Złóż ponownie  Zobacz	
2023-02-06	01381	-	032271	 PRZETWARZANE	-  Złóż ponownie  Zobacz	

Opis	Waluta	Saldo w walucie	Suma w PLN	Data ostatniej modyfikacji
Saldo w walucie	PLN	980 947,22	980 947,22	2023-01-31
Saldo w walucie rozliczeniowej	-	0,00	980 947,22	2023-01-31
Zamówione	-	0,00	148 372,25	2023-02-01
Limit kredytu	-	0,00	2 000 000,00	2022-03-31
Pozostały kredyt	-	0,00	870 680,53	2023-02-01
Nieprzeteterminowane	PLN	968 036,30	968 036,30	2023-02-01

Nr konta odbiorcy	Nr faktury	Nr zamówienia	Data	Waluta	Kwota w walucie	Pozostało w walucie	Kwota w PLN	Pozostało w PLN	Termin płatności	Dni po terminie
018465	B38526/22		2022-12-08	PLN	-11 421,04	-11 421,04	-147,42	-147,42	2022-12-08	55
018465	00022/22	01374847	2023-01-18	PLN	-6 352,43	-6 352,43	-6 352,43	-6 352,43	2022-12-09	54
018465	00622/22	01374223	2023-01-16	PLN	-2 700,00	-2 700,00	-2 700,00	-2 700,00	2023-01-01	31
018465	01028/22	01368478	2022-12-30	PLN	-989,37	-989,37	-989,37	-989,37	2023-01-12	20

Twoje zamówienie



Informacje o zamówieniu:

Zamówienia mogą być zrealizowane w ciągu 3-5 dni roboczych.

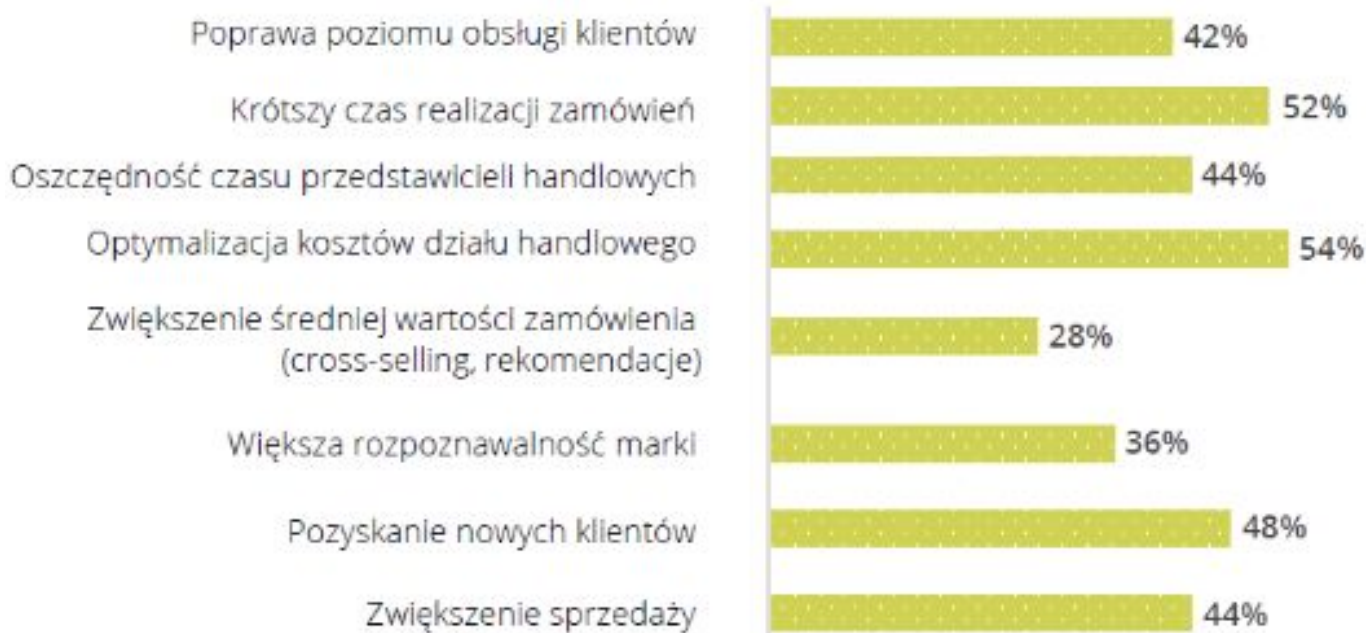
 **USUŃ WSZYSTKO**

Kod	Nazwa	Kilogramy	Ilość	Jednostka	Forma	Łącznie	Usuń
NB816XNG	Kromilk CJ Standard	- 1650 +	- 66 +	W25	G	1650 kg	
NB812XNG	Kromilk CJ	- 2475 +	- 99 +	W25	G	2475 kg	
NB866XNG	Onyks 45	- 1650 +	- 66 +	W25	S	1650 kg	

ŁĄCZNA WAGA : 5 775.00 KG

Rezultaty wdrożenia Platformy B2B

Raport Deloitte Digital



Rozwiązanie **CStore B2B** kierowane jest w szczególności do

Producentów, Importerów oraz **Dystrybutorów**

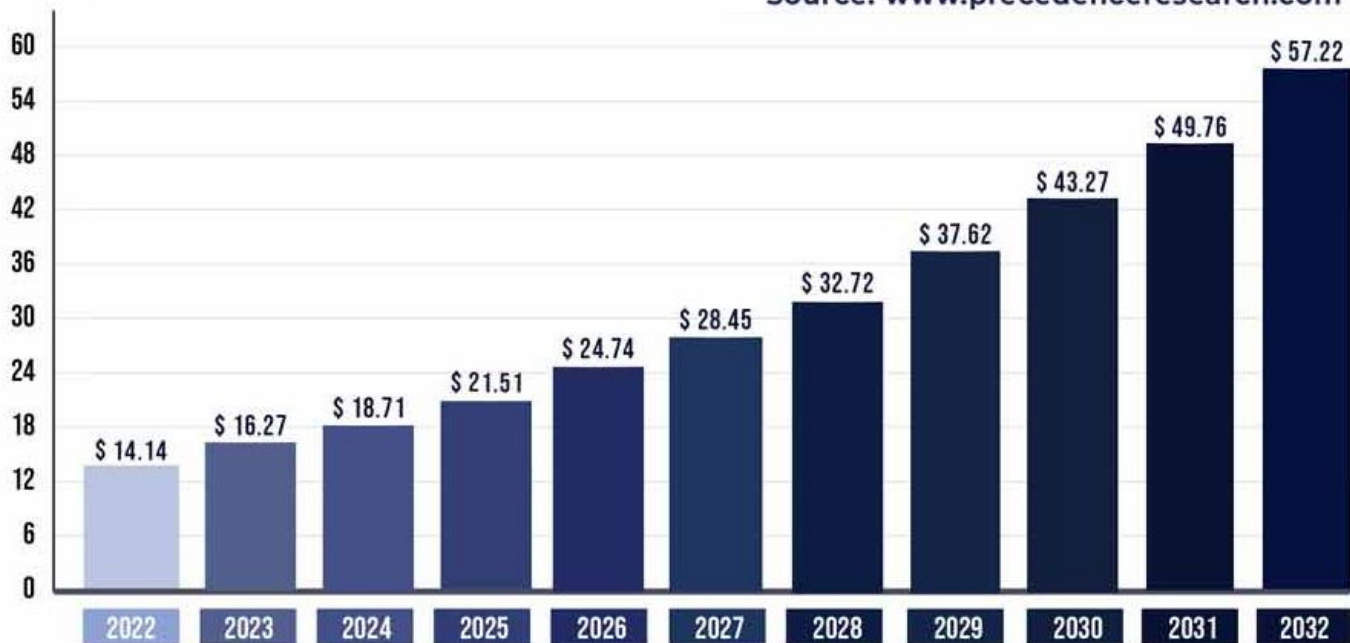
prowadzących **sprzedaż hurtową** oraz przyjmujących zamówienia

telefonicznie, mailowo lub za pośrednictwem handlowców.

**PRECEDENCE
RESEARCH**

E-COMMERCE MARKET SIZE, 2022 TO 2032 (USD TRILLION)

Source: www.precedenceresearch.com



- **Rozwiązanie CStore** sprzedawane jest w postaci **SaaS (abonamentowej)** dla klientów którzy w **ramach opłaty mają dostęp do oprogramowania**, aktualizacji, serwera oraz pomocy technicznej.
- Klient ma możliwość skorzystania z **podstawowego oprogramowania** oraz zlecenia dodatkowo zmian w ramach których system będzie dostosowany do **indywidualnej specyfiki przedsiębiorstwa**.

- Do zalet modelu Saas należy **powtarzalność przychodu**. Klient przez cały okres współpracy dokonuje **cyklicznych opłat** za dostęp do produktu.
- **Koszty nie rosną proporcjonalnie do przychodu** - koszt dostarczenia 10 systemów lub 10.000 systemów nie wiąże się z proporcjonalnym wzrostem kosztów CStore z racji na fakt, że system jest gotowy. Wraz ze wzrostem skali działalności **proporcje zysku do przychodu zaczynają rosnąć**.

- **28% - Licencje i serwery (SaaS).**

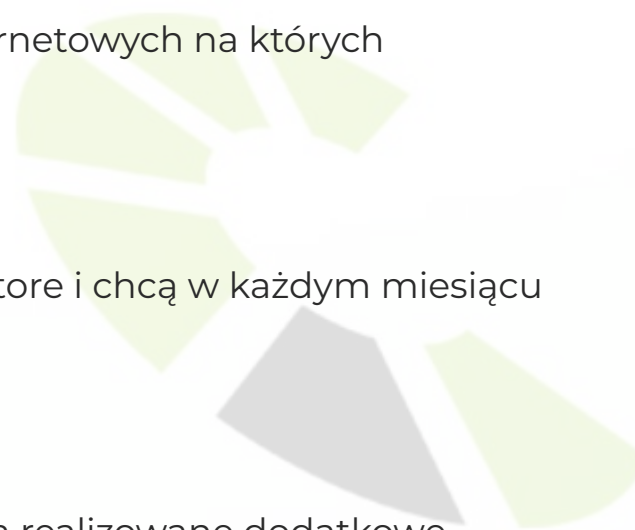
Przychód z tytułu licencji (abonamenty) oraz serwerów internetowych na których zainstalowane jest oprogramowanie.

- **41% - Serwis, obsługa stałych klientów.**

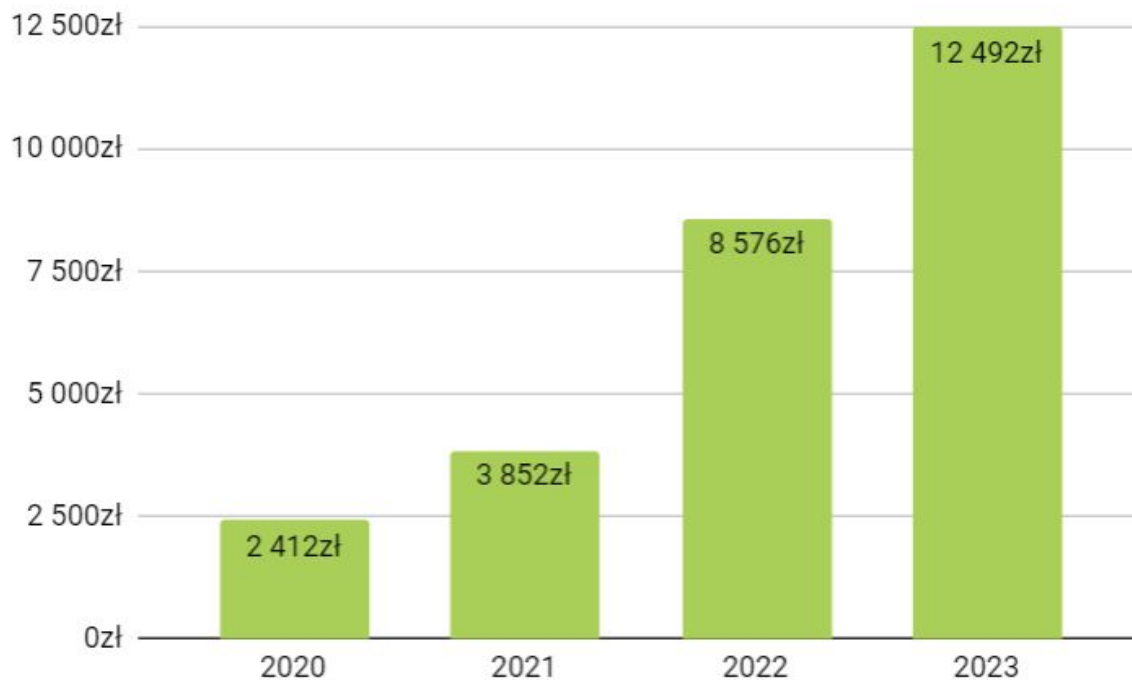
Stałe kontrakty z klientami którzy korzystają z platformy CStore i chcą w każdym miesiącu rozwijać funkcjonalności systemu.

- **31% - Dedykowane projekty.**

Klienci którzy podczas uruchomienia platformy CStore mają realizowane dodatkowe funkcjonalności. Każdy nowy klient rozbudowuje możliwości systemu CStore.

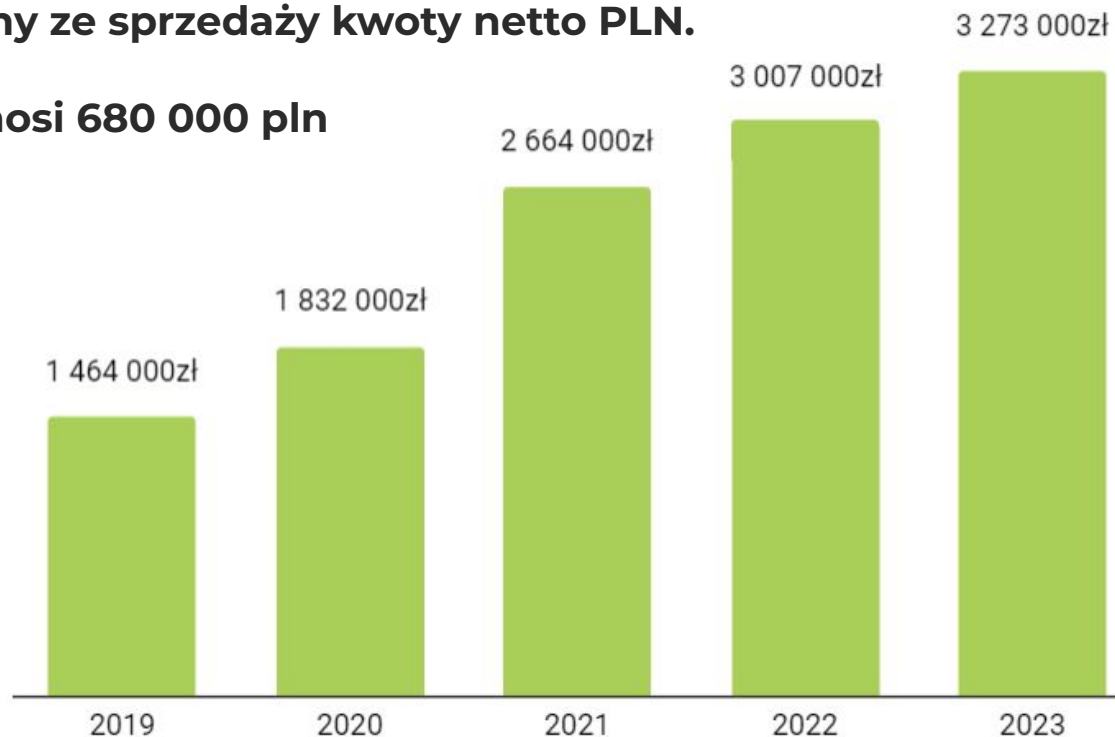


Średnia wartość Klienta (abonamenty) w ujęciu rocznym. Kwoty netto PLN.



Wykres - Przychód łączny ze sprzedaży kwoty netto PLN.

Zysk netto za 2023r wynosi 680 000 pln

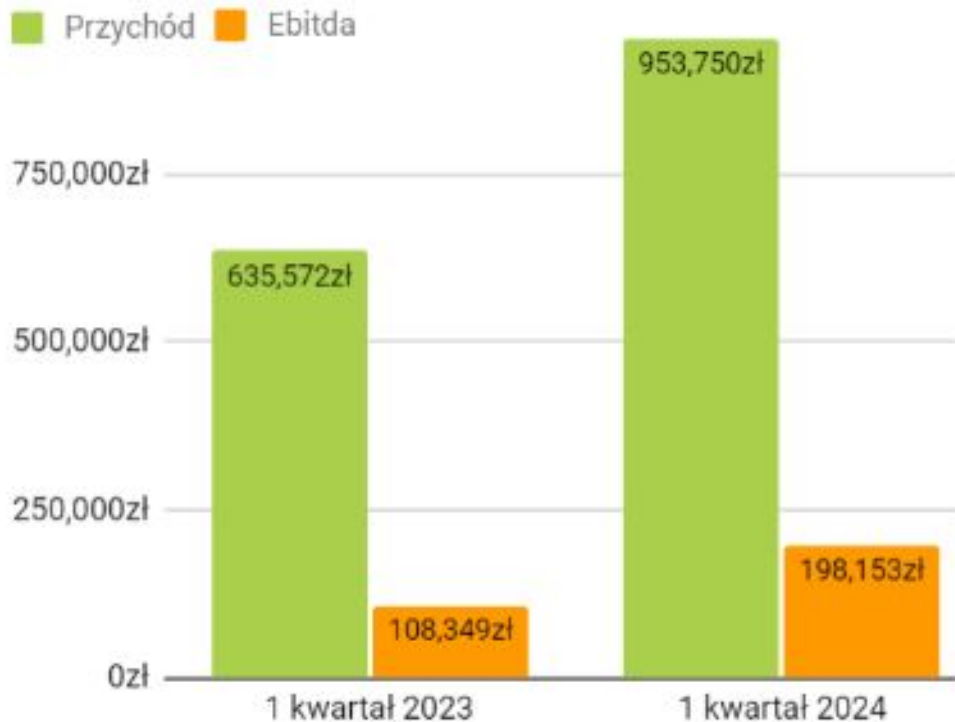


Porównanie

1 kw. 2024 do 1 kw. 2023

50% wzrostu przychodu

83% wzrostu Ebitda



- W latach 2021 - 2023 **przeprowadziliśmy inwestycję** w postaci budowy **nowego produktu CStore B2B** dedykowanego pod obsługę **sprzedaży hurtowej przez internet**, gdzie dostrzegamy **największy potencjał** do rozwoju. Produkt został **wprowadzony do sprzedaży**.
- Oprogramowanie przygotowane jest w **najnowszych technologiach** Laravel, Php, Mysql zapewniając nam **bezpieczeństwo, wydajność** oraz dostęp do **szerokiego grona specjalistów** którzy chcą pracować w tych technologiach.

- Na obecnym etapie posiadamy **gotowy, sprawdzony produkt** CStore B2B przez naszych Klientów. Kolejnym krokiem jest **rozbudowa zespołu sprzedażowego** i dotarcie do **nowych Klientów**.
- Na wykresie przedstawione jest **aktualne i planowane** zatrudnienie w zespole handlowym.



- **Proces sprzedaży rozwiązania CStore trwa 3 - 6 miesięcy dla rynku polskiego.** Szacujemy że sprzedaż na rynku EU może wynieść 6 - 12 msc.
- Dzięki wsparciu Inwestorów podczas **najbliższej emisji**, chcemy zrealizować **dynamiczny rozwój zespołu sprzedażowego**, którego celem jest pozyskanie nowych Klientów na rynku polskim oraz europejskim (kraje anglojęzyczne).
Pozyskane środki pozwolą zachować nam płynność finansową.

- **Planujemy przeprowadzenie debiutu na Newconnect Q4 2024**
- Podpisaliśmy umowę z **Autoryzowanym Doradcą Newconnect** Blue Oak Advisory sp. z o.o. oraz **kancelarią prawną** Lewczuk Łyszczarek i Wspólnicy S.K.A. . Jesteśmy w trakcie opracowywania dokumentu ofertowego oraz **przygotowywania spółki pod debiut.**
- **Struktura akcjonariatu**
Inwestorzy mniejszościowi: 10,4% (zaufało nam **ponad 600 Inwestorów**)
Dawid Paszek (Prezes zarządu): 89,6%

Dołącz do grona Inwestorów CStore S.A.

- Zakończenie emisji: **19 czerwca 2024**
- Kapitał do zgromadzenia: **1 300 000 zł**
- Cena emisyjna akcji serii G: **2,00 zł**
- Wycena Spółki przed emisją (pre money): **23 143 642 zł**
- Wycena Spółki po emisji (post money): **24 443 642 zł**
- Strona zapisu - www.emisja.cstore.pl

DZIĘKUJĘ!

ZAPRASZAM DO ZADAWANIA PYTAŃ

inwestorzy@cstore.pl tel. +48 791 009 006

www.emisja.cstore.pl

